

龙门财经 新闻资讯



龙门财经与环球太阳能技术公司 (UNSS) 达成战略合作

2009年12月30日，龙门财经投资者关系管理公司与美国环球太阳能技术公司 (UNSS) 达成了战略合作协议。根据合作协议，龙门财经将会发挥其在国际投资公关管理 (IRM) 中的优势，由龙门财经董事总经理 Robert Schechter 全权代表环球太阳能技术公司在美国的投资者关系管理的业务。

环球太阳能技术公司主要生产太阳能级硅棒，硅片和太阳能电池组件，并向世界各地提供太阳能发电系统的设计和配套服务。旗下拥有两个全资子公司：澳门广宇科技集团有限公司和南阳广宇太阳能有限公司。

本期内容

龙门财经与环球太阳能技术公司 (UNSS) 达成战略合作	1
全球性金融风暴，给中国的太阳能光伏企业带来了怎样的警示？	1
太阳能光伏企业的发展，国外市场与国内市场哪个更好？	2
龙门财经的价值	2

全球性金融风暴，给中国的太阳能光伏企业带来了怎样的警示？

全球性的金融危机，无论任何行业任何类型的企业，都难以避免，太阳能光伏企业也不例外。相对于一些中小型企业来说，没有自己的营销渠道和品牌，影响可能会大一些。相对于大型企业来看，由于运营成本较高，保持良好的现金流是较大问题；其次高效益的运营，由于过多企业在光伏泡沫中，盲目扩大摊子，而造成质和量都打不开市场；再次，就是创新技术的落后。中国在07年已经成为世界光伏制

造第一大国，但技术上却远远落后，技术的落后直接导致国内的恶性竞争，而在国外打不开市场；最后是价格不具竞争力，由于成本的高昂，北美等市场即使能源产品需求量大，但由于价格较高，并不受青睐。

太阳能光伏企业的发展，国外市场与国内哪个更好？

从大的政策环境以及社会需求来看，全球即将进入到第三次工业革命，即能源革命。由此可见，新能源产业的发展潜力无限。从大的政策环境以及社会需求来看，全球即将进入到第三次工业革命，即能源革命。由此可见，新能源产业的发展潜力无限。从太阳能光伏制造产业产量来看，中国在世界排名是第一位，但是从太阳能光伏的市场来看，中国的需求几乎为零。中国太阳能光伏制造业因为其在设备、劳动力等制造成本上，相比国外存在着不可替代的优势。但是另外一方面，中国的太阳能光伏制造技术与国外存在一定的差距，造成这个



差距的关键就是市场的区别。市场的发展包括一些法律法规、行业规则、行业标准的制定，还有针对硬件设施的改革，就这些方面来看，中国的太阳能光伏发展市场相对国外的发展市场来说，还不完善。另外，新能源政策性的补贴也是国内暂时所欠缺的，美国政府会采取退税补贴的方法，把别的行业收入放到新能源投资上。

龙门财经的价值

作为国内新能源产业的“巨人”之一，环球太阳能技术公司选择龙门财经作为合作伙伴，不仅仅是看中了龙门财经“好管家”的角色，更重要的是看中龙门财经是“中国企业美国上市最佳金融服务机构”的全面性。

德意志银行在《中国光伏行业报告2009年》的报告中指出，中国新能源企业在前两年过于饱和的泡沫中逐渐走向恢复，但是前景并不乐观，内需的拉动尚需时日，开拓国际市场特别是北美市场是必要的出路。07年在国内上市的新能源企业如雨后春笋般密集，然而08年后，一大部分已经消失。参考这些公司的市场口碑以及财务表现等，其中也不乏营运较好者。之所以选择在国内退市，更多地是将重心转移到

了北美以及欧盟等地。那么中国新能源企业如何更好地把握北美的市场呢？金融危机导致大批风投公司破产，直接导致如美联、高盛等不再往新能源投资。资金的投入对企业的影响是显而易见的，通过龙门财经去帮助国内的新能源企业到美国进行上市，这些企业将会从根本上解决现金流问题，开辟企业的融资途径；而通过龙门财经帮助已经在美国上市的新能源企业处理其在美国的投资管理事务，将会最大限度改善这些企业的投资环境，提高这些企业的国际知名度，减少这些企业经营成本，从而提高这些企业的经营效益。

当然，龙门财经的客户群体不只是包括准备在美国融资上市或在北美开拓市场的新能源企业，龙门财经在银行、媒体、外经贸、医药、农业、房地产、高科技等行业领域也有着丰富的经验，欢迎咨询。

*“龙门财经是中国企业美国上市最佳
金融服务机构”*